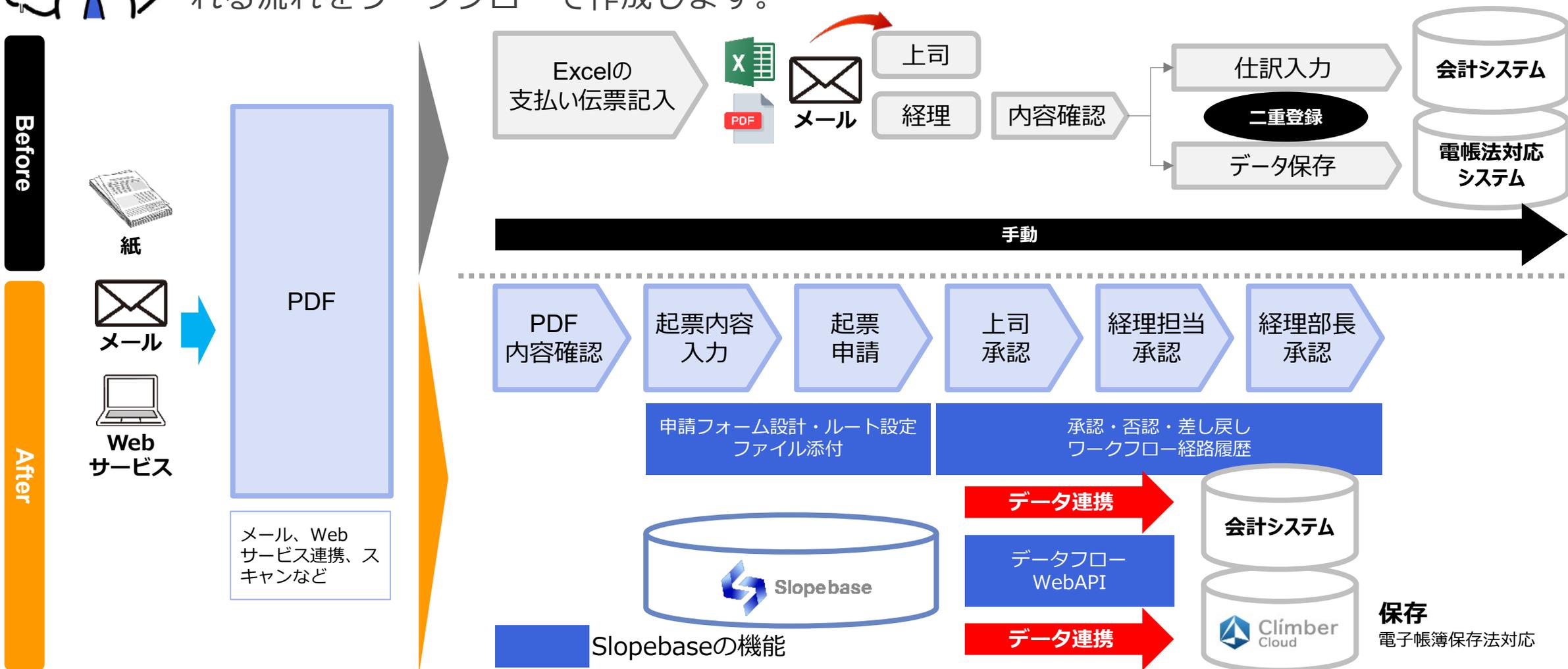


「Slopebase (スロープベース) 」 利用シーン～Before/After～



請求書（領収書）受領からの支払い依頼（経費精算）

請求書（領収書）を営業担当が受領し、上司、経理担当、経理部長へ回覧され、支払承認される流れをワークフローで作成します。

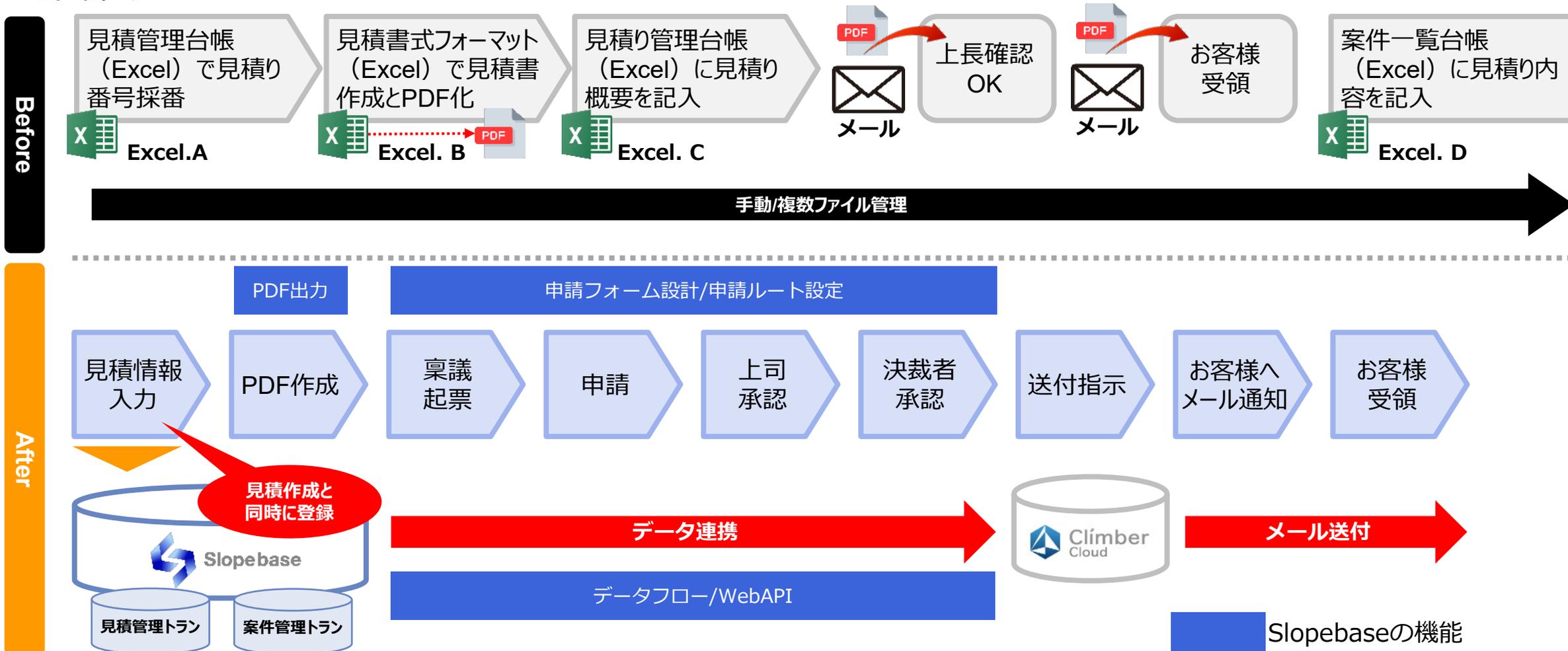


Slopebaseによるソリューション例②



社内稟議で承認された見積書をお客様へ送付

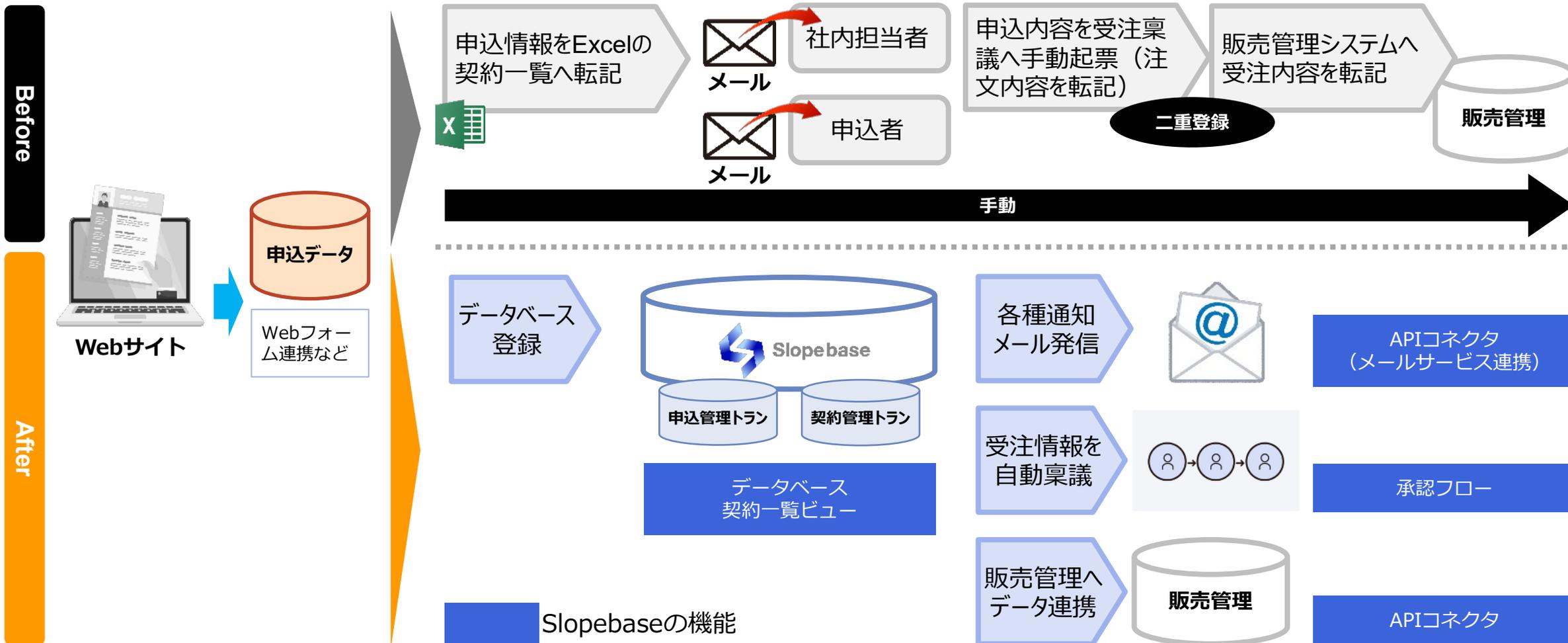
見積書作成、稟議、Web送付を一気通貫で対応します。





契約情報管理

Webサイトから申し込みされた契約情報を保存、契約受付内容の通知、契約期限の通知、更新通知、解約の場合は契約情報のステータス変更を行います。





商談管理と売上予実管理

「Excelでの商談管理に限界を感じているが、高額なSFAの導入は難しい…」という企業にはSlopebaseを使った管理が最適です。



■ エクスプローラー > ビジネス設計確認用 > 商品(カスタムマスタ確認用)

開始日: 2025/2/1

商談情報更新 検索

13件	トランプ	商品番号	商品ID		
1	<input type="checkbox"/>	001	T001(T001)		
2	<input type="checkbox"/>	002	AAAA(AAAA)	テスト	10000
3	<input type="checkbox"/>	003		テレビ	100000
4	<input type="checkbox"/>	004		テレビ	100000
5	<input type="checkbox"/>	005		冷蔵庫	200000
6	<input type="checkbox"/>	006		ラジオ	10000
7	<input type="checkbox"/>	007	AAAA(AAAA)	テスト	10000
8	<input type="checkbox"/>	008	T006(T006)	カメラ	200000

リストビュー

ダッシュボード

3月支店別の売上

予実集計

3,020円

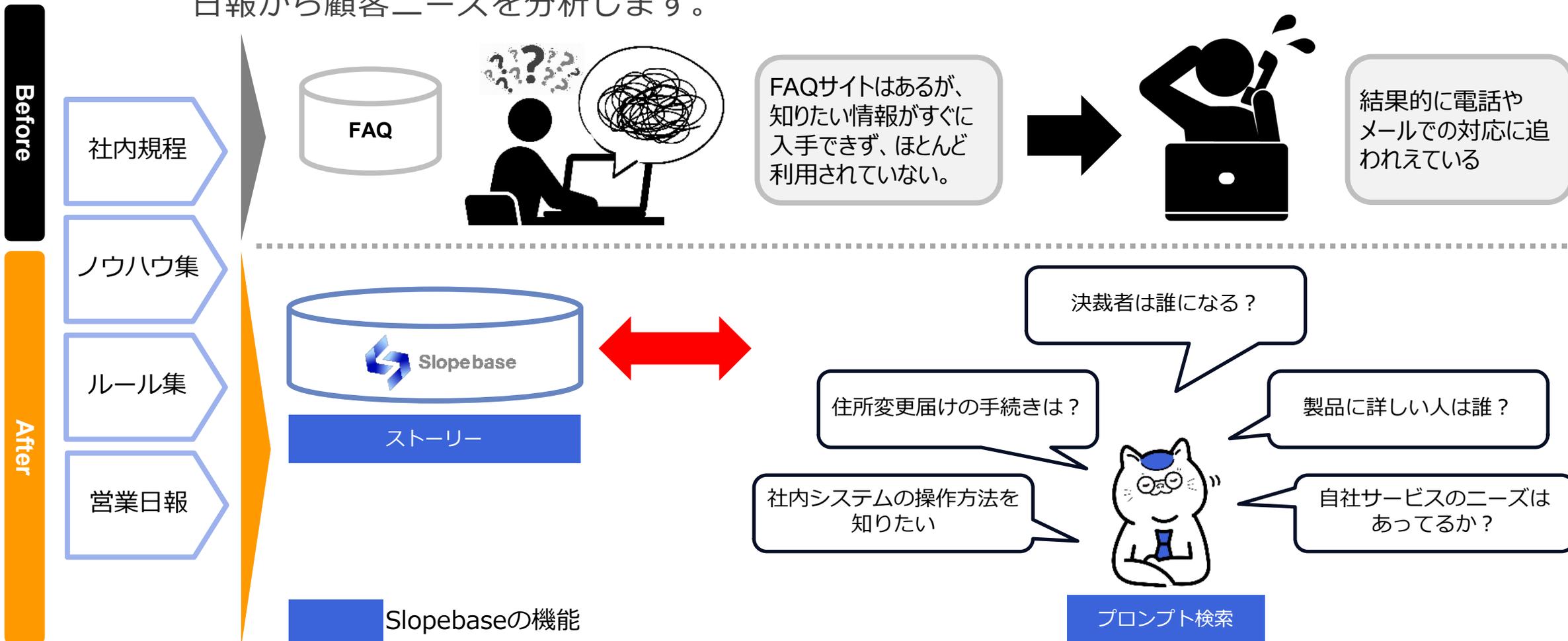
目標値: 150,000円 (達成率: 86.80%)

3,000円	3,500円	4,200円	4,800円
2024/01 目標値: 10,000円	2024/02 目標値: 10,000円	2024/03 目標値: 10,000円	2024/04 目標値: 10,000円
30.00%	35.00%	42.00%	48.00%



社内問い合わせ対応

社内規程、ルール集など社内ルールを登録しておき、プロンプト検索で最適解を回答。これまで管理部門等が社員からの問い合わせ対応を行っていた業務を代行します。さらに、営業日報から顧客ニーズを分析します。





作業実施報告書の回収・確認・請求・支払処理

取引先・協力会社から提出される作業実施報告書を一元的に回収・管理し、内容確認から請求・支払処理までを自動化します。

